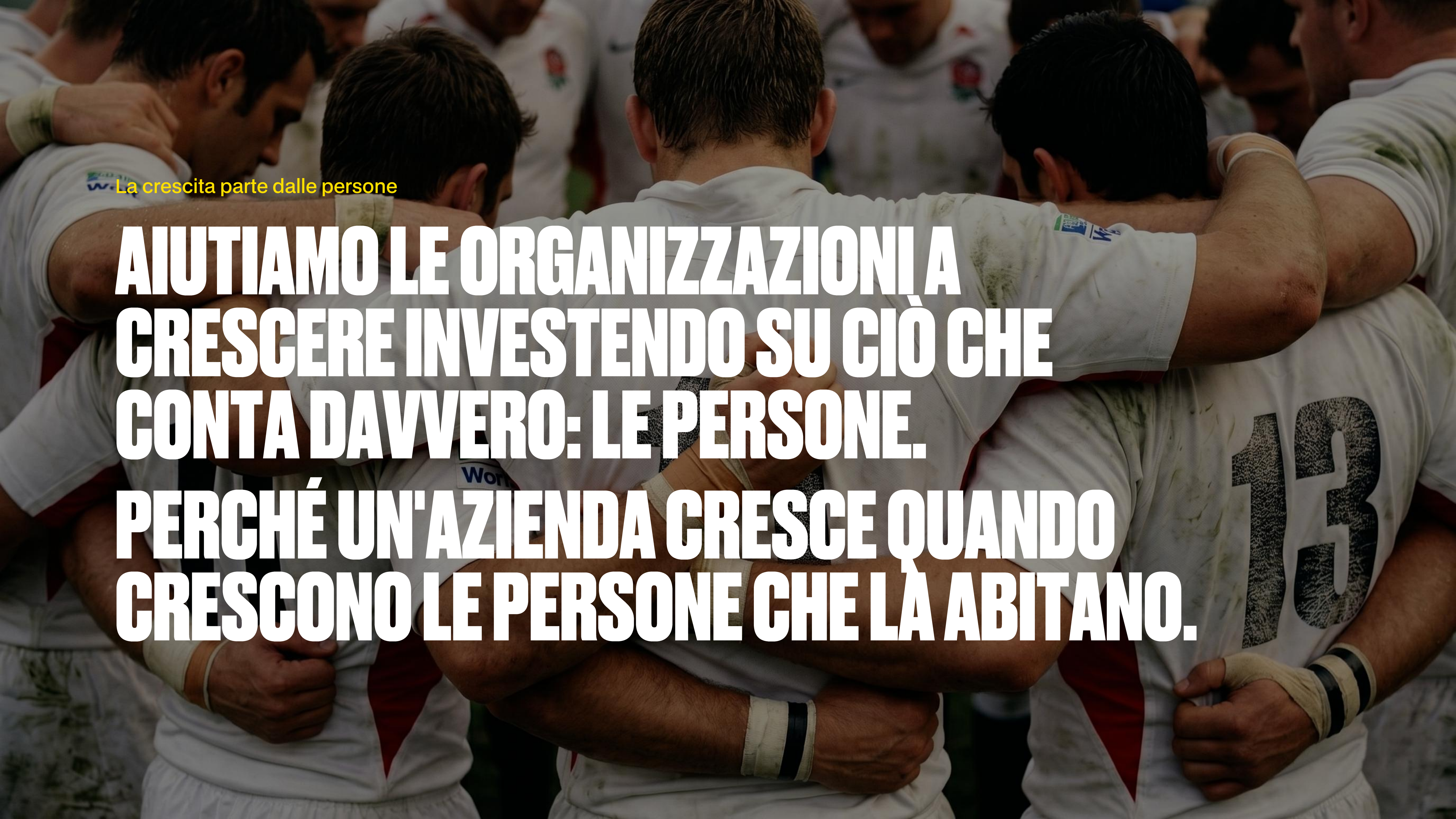




Studio 11—82

STUDIO 11-82 È UN PARTNER DI CRESCITA CHE CONNETTE COMPETENZE MANAGERIALI, FORMATIVE E STRATEGICHE IN UN UNICO ECOSISTEMA.

Ci contraddistingue un approccio estremamente concreto, dinamico e orientato al risultato. Rispetto a molte consulenze tradizionali, il nostro supporto non si limita alla definizione di una strategia e al suggerimento di un piano d'azione, ma prevede la comprensione delle esigenze e della cultura aziendale e una partecipazione attiva fondata su empatia, obiettivi comuni e fiducia reciproca.



La crescita parte dalle persone

**AIUTIAMO LE ORGANIZZAZIONI A
CRESCERE INVESTENDO SU CIÒ CHE
CONTA DAVVERO: LE PERSONE.
PERCHÉ UN'AZIENDA CRESCE QUANDO
CRESCONO LE PERSONE CHE LÀ ABITANO.**



Cosa ci rende diversi

- 01** **GIOCO DI SQUADRA**
- 02** **VISIONE + AZIONE**
- 03** **PARTNER DI CRESCITA**
- 04** **DIREZIONE CHIARA**
- 05** **ORIENTAMENTO AL RISULTATO**



AFFIANCHIAMO REALTÀ IMPRENDITORIALI DI OGNI DIMENSIONE E SETTORE.

Lavoriamo fianco a fianco con imprenditori, amministratori, C-level e manager con l'obiettivo condiviso di massimizzare il capitale umano presente in azienda, così da perseguire una crescita sostenibile.

01 INCENTIVI PER LA CRESCITA

Supportiamo le imprese nella gestione della formazione finanziata, trasformando fondi e incentivi in opportunità concrete di sviluppo delle competenze.

02 PERCORSI DI CRESCITA PER PERSONE E TEAM

Gestiamo percorsi di sviluppo sulle soft skills accompagnando aziende, manager e team dall'analisi del bisogno alla progettazione e realizzazione di interventi formativi, sessioni di coaching e attività di sviluppo organizzativo, attraverso un network di trainer e coach di comprovata esperienza.

03 FORMAZIONE ESPERIENZIALE

Progettiamo esperienze formative ad alto impatto partendo dagli obiettivi del cliente e dalle dinamiche reali del team. Attraverso metafore esperienziali come sport, arte, cucina e attività manuali, favoriamo consapevolezza, allineamento e sviluppo di comportamenti concreti trasferibili nel quotidiano lavorativo.

04 SALES PARTNER

Affianchiamo le aziende nello sviluppo commerciale attraverso un modello integrato che combina strategia, relazione e operatività. Costruiamo processi di vendita strutturati, supportando il cliente nella generazione di opportunità, nella gestione commerciale e nello sviluppo di nuovi mercati.



01

INCENTIVI PER LA CRESCITA

Supportiamo le imprese nella gestione della formazione finanziata, trasformando fondi e incentivi in opportunità concrete di sviluppo delle competenze.

Progettazione e gestione Bandi Tematici (Fondimpresa, For.Te., FonARCom...)

Gestione progetti Fondo Nuove Competenze (FNC)

Gestione Conti Formazione Fondi Interprofessionali

Gestione percorsi Fondir e Fondirigenti

Gestione altre opportunità (es. Voucher lombardia)



02

PERCORSI DI CRESCITA PER PERSONE E TEAM

Gestiamo percorsi di sviluppo sulle soft skills accompagnando aziende, manager e team dall'analisi del bisogno alla progettazione e realizzazione di interventi formativi, sessioni di coaching e attività di sviluppo organizzativo, attraverso un network di trainer e coach di comprovata esperienza.

Analisi dei bisogni e assessment organizzativo

Formazione esperienziale orientata all'applicazione concreta

Team coaching per migliorare collaborazione e performance

Percorsi di coaching individuale e manageriale

Follow up strategici con management e direzione HR



03

FORMAZIONE ESPERIENZIALE

Progettiamo esperienze formative ad alto impatto partendo dagli obiettivi del cliente e dalle dinamiche reali del team. Attraverso metafore esperienziali come sport, arte, cucina e attività manuali, favoriamo consapevolezza, allineamento e sviluppo di comportamenti concreti trasferibili nel quotidiano lavorativo.

Progettazione di esperienze su misura a partire dagli obiettivi del cliente

Facilitazione professionale e debrief strutturati

Sviluppo delle dinamiche di team e leadership

Gestione end-to-end dell'esperienza e coordinamento operativo

Supervisione dell'intero percorso progettuale, organizzativo e realizzativo



04

SALES PARTNER

Affianchiamo le aziende nello sviluppo commerciale attraverso un modello integrato che combina strategia, relazione e operatività. Costruiamo processi di vendita strutturati, supportando il cliente nella generazione di opportunità, nella gestione commerciale e nello sviluppo di nuovi mercati.

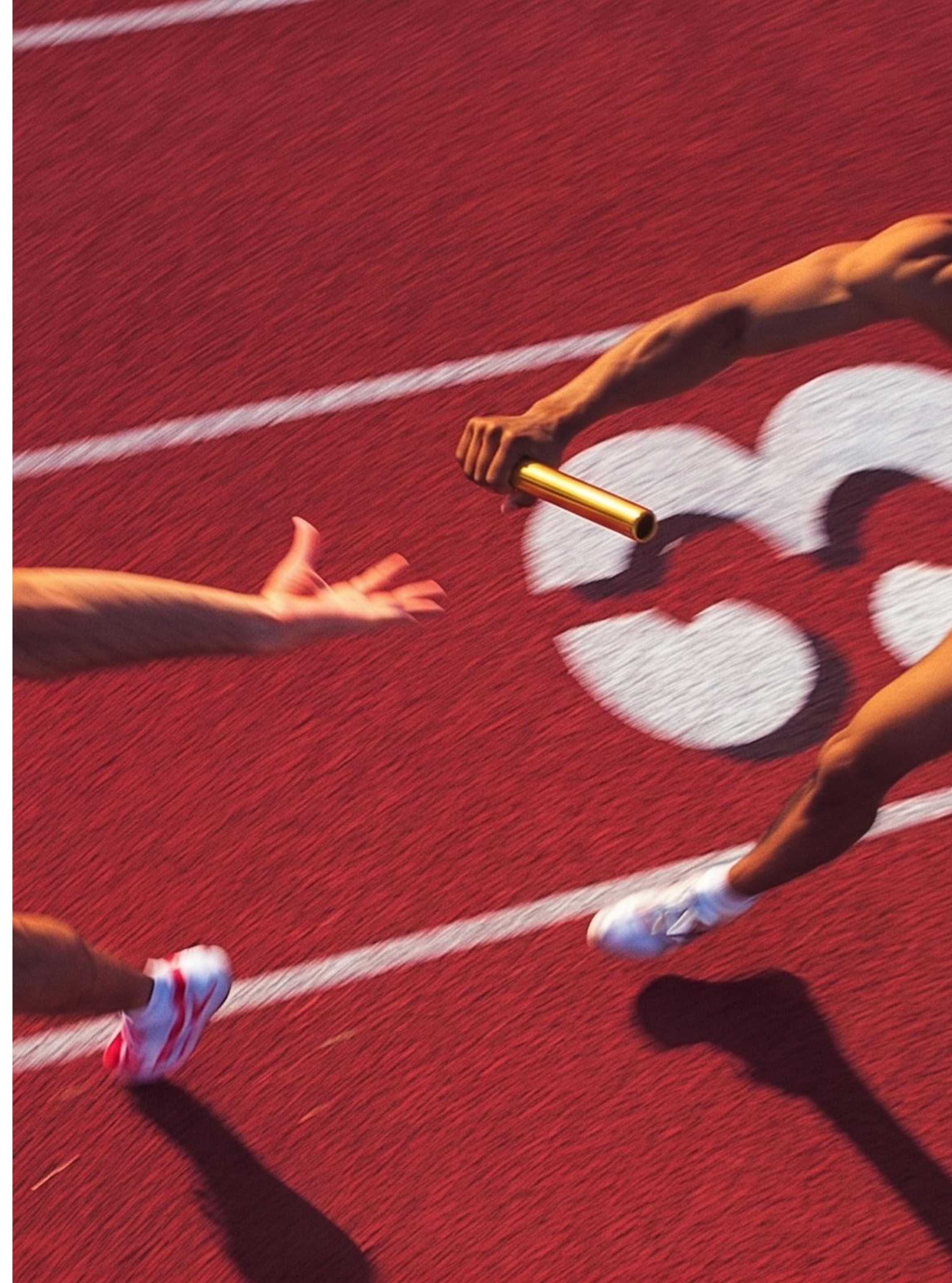
Lead generation e sviluppo di nuove opportunità commerciali

Supporto operativo alla gestione del processo di vendita

CRM condivisi, KPI e processi commerciali tracciabili

Allineamento strategico tra marketing e area sales

Approccio consulenziale e sviluppo commerciale su misura





**PERSONE
STRATEGIE
RISULTATI**

Vuoi approfondire?

Daniele Moretti

Founder Studio 11-82

E d.moretti@studio11-82.it

M +39 333 3293007



Studio 11-82